

1. THÔNG TIN VỀ HỌC PHẦN VÀ GIẢNG VIÊN

- 1.1. Tên học phần: Luật thương mại quốc tế chuyên sâu Mã số: KL618
1.2. Trình độ: Thạc sỹ
1.3. Cấu trúc học phần: Số TC: 02 (LT: 30; BT: 0; TH: 0)
1.4. Học phần tiên quyết: Không có Mã số: không có
1.5. Bộ môn phụ trách giảng dạy: Luật thương mại; Khoa: Luật.
1.6. Thông tin giảng viên:
 Họ và tên Giảng viên: Phan Ngọc Tâm
 Học hàm, học vị: TS
 Địa chỉ liên hệ: ĐT: (84-292) 831530 Email: pngoctam2001@yahoo.com

2. MÔ TẢ HỌC PHẦN

Ngoài những kiến thức cơ bản về Luật thương mại quốc tế đã được trang bị ở bậc đại học. Môn học tiếp tục cung cấp cho sinh viên những kiến thức chuyên sâu liên quan đến các hoạt động trong thương mại quốc tế như những kiến thức về hợp đồng mua bán hàng hóa quốc tế theo công ước của Liên Hiệp Quốc, những nội dung về incoterms 2000, về giải quyết tranh chấp trong thương mại quốc tế.

3. MỤC TIÊU HỌC PHẦN

Mục tiêu cần đạt được đối với người học sau khi học xong học phần đó

- Kiến thức:

- Hiểu và nắm vững những kiến thức chuyên sâu liên quan đến các hoạt động trong thương mại quốc tế

- Vận dụng các kiến thức đã học để thực hiện những hoạt động liên quan trong thực tiễn

- Kỹ năng:

- + Làm việc nhóm
- + Phản biện
- + Hợp tác
- + Tư duy sáng tạo

- Thái độ:

- + Trung thực
- + Tổ chức kỷ luật
- + Học tập suốt đời
- + Đạo đức nghề nghiệp tốt

4. NỘI DUNG CHI TIẾT HỌC PHẦN

Chương	Tiết (LT/BT/TH)
Chương 1 : Khái quát và nguồn của Luật thương mại Quốc tế 1.1. Khái niệm. 1.2. Chủ thể và nguồn của Luật thương mại quốc tế. <i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu:[1],[2],[3]</i>	7
Chương 2: Những nội dung cơ bản của Incoterms 2.1. Khái quát về Incoterms và phạm vi áp dụng của Incoterms 2.2. Giá trị pháp lý của Incoterms đối với các hợp đồng thương mại quốc tế. 2.3. Cấu tạo của Incoterms <i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu [1],[2].[3].</i>	7
Chương 3: Những quy định về hợp đồng mua bán hàng hóa quốc tế theo Công ước của Liên Hợp Quốc (CISG) 3.1. Giới thiệu về CISG. 3.2. Hình thức của hợp đồng theo quy định của CISG. 3.3. Trình tự ký kết hợp đồng mua bán hàng hóa quốc tế. 3.4. Nghĩa vụ và trách nhiệm của bên bán và bên mua. 3.5. Thời điểm chuyển rủi ro đối với hàng hóa. 3.6. Các trường hợp miễn trách <i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu [1], [2]. [3]</i>	8
Chương 4: Giải quyết tranh chấp trong Thương mại quốc tế 4.1. Khiếu nại (thương lượng) 4.2. Hoà giải. 4.3. Trọng tài. 4.4. Tòa án <i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu [1], [2]. [3]</i>	8

5. PHƯƠNG PHÁP GIẢNG DẠY VÀ ĐÁNH GIÁ

5.2. Phương pháp giảng dạy: Học phần được giảng dạy gồm 30 tiết lý thuyết. Trong quá trình học, học viên sẽ kết hợp thảo luận và thuyết trình.

5.3. Phương pháp đánh giá: Kiểm tra giữa kỳ: 30 % và thi cuối kỳ: 70 %

6. TÀI LIỆU THAM KHẢO CỦA HỌC PHẦN

1. PGS.TS. Trần Văn Nam, *Giáo trình Luật thương mại quốc tế*, NXB Đại học KTQD, 2013

2. PGS.TS. Mai Hồng Quỳ, TS. Trần Việt Dũng, *Luật thương mại quốc tế*, NXB ĐHQG TP.HCM, 2012

3. *Giáo trình Luật thương mại quốc tế, Đại học Luật Hà Nội, NXB CAND, 2013*

Duyệt của đơn vị
TL. HIỆU TRƯỞNG
TRƯỞNG KHOA/VIỆN

Ngày tháng năm 2017
Người biên soạn