

1. THÔNG TIN VỀ HỌC PHẦN VÀ GIẢNG VIÊN

- 1.1. Tên học phần: Pháp luật về hợp đồng trong kinh doanh Mã số: KL603
1.2. Trình độ: Thạc sỹ
1.3. Cấu trúc học phần: Số TC: 02 (LT: 30; BT: 0; TH: 0)
1.4. Học phần tiên quyết: Không có Mã số: không có
1.5. Bộ môn phụ trách giảng dạy: Luật thương mại; Khoa: Luật.
1.6. Thông tin giảng viên:
Họ và tên Giảng viên: Cao Nhất Linh
Học hàm, học vị: TS
Địa chỉ liên hệ: ĐT: (84-292) 831530 Email: nhatlinh@ctu.edu.vn

2. MÔ TẢ HỌC PHẦN

Ngoài những kiến thức cơ bản về luật hợp đồng đã được học ở bậc cử nhân. Học phần này cung cấp cho học viên các kiến thức chuyên sâu về chế độ pháp lý trong luật thực định áp dụng đối với một số hợp đồng thông dụng trong thực tiễn, như hợp đồng mua bán, thuê, vay... Các kiến thức cung cấp trong khuôn khổ học phần này mang ý nghĩa bổ trợ cho hệ thống kiến thức cơ bản cần tích lũy đối với một học viên cao học ngành luật kinh tế.

3. MỤC TIÊU HỌC PHẦN

Mục tiêu cần đạt được đối với người học sau khi học xong học phần đó

- Kiến thức:

+ Nắm vững và hiểu sâu hơn về những nội dung liên quan đến hợp đồng kinh doanh.

+ Giải quyết được các tình huống liên quan đến giao kết và thực hiện hợp đồng trong kinh doanh

+ Vận dụng tốt các kiến thức có được trong thực tiễn giao dịch pháp lý trong các lĩnh vực kinh doanh

- Kỹ năng:

+ Làm việc nhóm

+ Phản biện

+ Hợp tác

+ Tư duy sáng tạo

- Thái độ:

- + Trung thực
- + Tổ chức kỷ luật
- + Học tập suốt đời
- + Đạo đức nghề nghiệp tốt

4. NỘI DUNG CHI TIẾT HỌC PHẦN

Chương	Tiết (LT/BT/TH)
<p><i>Chương 1. Hợp đồng mua bán hàng hóa</i></p> <p>1.1. Đặc điểm pháp lý</p> <p>1.2. Giao kết</p> <p>1.3. Hiệu lực</p> <p>1.4. Một số điều khoản thông dụng trong thực tiễn pháp lý kinh doanh</p> <p>1.5. Một số ràng buộc đặc thù đối với hợp đồng mua bán hàng hóa</p> <p><i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu: [1],[3]</i></p>	7
<p><i>Chương 2. Hợp đồng thuê</i></p> <p>2.1. Đặc điểm pháp lý</p> <p>2.2. Giao kết</p> <p>2.3. Hiệu lực</p> <p>2.4. Hợp đồng thuê nhà</p> <p>2.5. Hợp đồng thuê - mua</p> <p><i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu [1],[2],[3].</i></p>	8
<p><i>Chương 3. Hợp đồng dịch vụ</i></p> <p>3.1. Giao kết</p> <p>3.2. Hiệu lực</p> <p>3.3. Một số hợp đồng dịch vụ đặc biệt</p> <p style="padding-left: 40px;">3.3.1. Hợp đồng gia công trong thương mại</p> <p style="padding-left: 40px;">3.3.2. Hợp đồng xây dựng</p> <p style="padding-left: 40px;">3.3.3. Hợp đồng vận chuyển hàng hoá</p> <p style="padding-left: 40px;">3.3.4. Hợp đồng môi giới bất động sản</p> <p><i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu [1], [2]. [3]</i></p>	8

Chương	Tiết (LT/BT/TH)
<p>Chương 4. Hợp đồng uỷ quyền</p> <p>4.1. Đặc điểm pháp lý</p> <p>4.2. Giao kết</p> <p>4.3. Hiệu lực</p> <p>4.4. Một số hợp đồng uỷ quyền đặc biệt</p> <p style="padding-left: 40px;">4.4.1. Đại diện thương mại</p> <p style="padding-left: 40px;">4.4.2. Đại lý vận chuyển</p> <p><i>Để học tốt chương này học viên tham khảo các tài liệu [1], [2]. [3]</i></p>	7

5. PHƯƠNG PHÁP GIẢNG DẠY VÀ ĐÁNH GIÁ

5.2. Phương pháp giảng dạy: Học phần được giảng dạy gồm 30 tiết lý thuyết. Trong quá trình học, học viên sẽ kết hợp thảo luận và thuyết trình.

5.3. Phương pháp đánh giá: Kiểm tra giữa kỳ: 30 % và thi cuối kỳ: 70 %

6. TÀI LIỆU THAM KHẢO CỦA HỌC PHẦN

1. *Giáo trình Luật thương mại tập I, Trường Đại học Luật Hà Nội, NXB CAND, 2014.*
2. *Giáo trình Luật thương mại tập II, Trường Đại học Luật Hà Nội, NXB CAND, 2014*
3. *PGS.TS. Ngô Huy Cương, Giáo trình Luật hợp đồng phần chung, NXB ĐHQG Hà Nội, 2013*

Ngày tháng năm 2017

Người biên soạn

**Duyệt của đơn vị
TL. HIỆU TRƯỞNG
TRƯỞNG KHOA/VIỆN**